Devenez...

BAC +3

MÉTIERS DES SERVICES

RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

EN PRÉPARANT LE TITRE :
RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL



Métiers visés :

- **Responsable du développement commercial et marketing**
- **Responsable des ventes / chef(fe) des ventes**
- **Responsable de secteur / de site / de point de vente**
- **Conseiller(ère) clientèle**
- **Chargé(e) d'affaires**
- **Business developer**



NIVEAU ET DURÉE

FORMATION DE NIVEAU 6 (BAC +3)
DE SEPTEMBRE À JUIN EN ALTERNANCE
TAUX DE RÉUSSITE MOYEN : 98%
Retrouvez tous nos chiffres sur notre site internet.

Pourquoi choisir les Établières ?

- Alternance : 2 jours en centre de formation et 3 jours en entreprise (65% en entreprise sur 1 an)
- Une formation animée par des intervenants professionnels
- Des mises en situation avec des cas concrets d'entreprise
- Mise à disposition de GlobalExam + Passage du TOEIC possible
- Des effectifs réduits pour un meilleur suivi individuel
- Mise à disposition et apprentissage de l'utilisation des logiciels de PAO de la suite Adobe (Photoshop, Illustrator, InDesign)
- Séjour d'études en Europe

formation ETABLIERES SUP MANAGEMENT

Site de formation accessible aux personnes à mobilité réduite et disposant d'un correspondant handicap. Formation accessible aux personnes en situation de handicap.

Devenez...

BAC +3

RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

PROGRAMME

- **CONTRIBUTION À L'ÉLABORATION DE LA STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL :** Veille commerciale - Analyse du marché et relation client - Plan d'action commercial - Étude de cas
- **DÉVELOPPEMENT ET SUIVI DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE :** Outils et actions de prospection commerciale - Négociation - Pilotage de l'activité commerciale - Relation clients
- **ANIMATION DU PROJET DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL :** Gestion de projet - Expérience client - Animation de l'équipe commerciale - Management des hommes et des organisations
- **ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES :** Outils informatique du manager - Initiation RH - Communication et relations professionnelles - PAO (suite Adobe) - Anglais - Business plan financier

Modalités d'inscription

- **Vous êtes titulaire d'un diplôme de niveau BAC +2**
- **Admission sur dossier, tests et entretien de motivation :** Le dossier est à télécharger sur notre site. Envoi par mail ou par courrier sur simple demande
- **Formation accessible aux étudiants, salariés, demandeurs d'emploi**
- **Formation en présentiel, accessible en contrat de professionnalisation, en contrat d'apprentissage, en alternance, en formation continue, éligible au CPF.** Accessible par la VAE. Nos équipes restent à votre disposition pour étudier votre projet de formation.



À l'issue de la formation

- Vous serez diplômé(e) d'un titre de niveau 6 reconnu par l'État, enregistré au RNCP 38123 et certifié sous l'autorité de l'IPAC (enregistrement le 18 octobre 2023)

Contact

École des Établières
11 rue du marais
85300 Challans

ecole.challans@etablieres.fr
www.etablieres.fr
0970 808 221 (numéro non surtaxé)

En partenariat avec : Vendée Pro compétences — IPAC



24/08/2026 - copyright David Fugère

Poursuite d'étude possible : Niveau 7, Manager de Développement Commercial
Validation de la formation complète ou par blocs de compétence
Pas de possibilité d'acquérir des blocs de compétences selon le niveau d'entrée en formation
Pas d'équivalence. Passerelle possible en début d'année scolaire : Responsable marketing et communication.
Lien vers la fiche France Compétence de la certification : RNCP38123 - Responsable du développement commercial

groupe ETABLIERES