

Devenez...

BAC +3

# RESPONSABLE MARKETING COMMERCIAL

EN PRÉPARANT LE TITRE :  
**RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT  
COMMERCIAL**



MÉTIERS DES SERVICES

## Métiers visés :

- Responsable du développement commercial et marketing
- Responsable des ventes / chef(fe) des ventes
- Responsable de secteur / de site / de point de vente
- Conseiller(ère) clientèle
- Chargé(e) d'affaires
- Business developer



## NIVEAU ET DURÉE



**FORMATION DE NIVEAU 6 (BAC +3)  
DE SEPTEMBRE À JUIN EN ALTERNANCE**

**TAUX DE RÉUSSITE MOYEN : 98%**

Retrouvez tous nos chiffres sur notre site internet.

## Pourquoi choisir les Établières ?

- Alternance : 2 jours en centre de formation et 3 jours en entreprise (65% en entreprise sur 1 an)
- Une formation animée par des intervenants professionnels
- Des mises en situation avec des cas concrets d'entreprise
- Mise à disposition de GlobalExam + Passage du TOEIC
- Des effectifs réduits pour un meilleur suivi individuel
- Mise à disposition et apprentissage de l'utilisation des logiciels de PAO de la suite Adobe (Photoshop, Illustrator, InDesign)
- Séjour d'études en Europe



Devenez...

BAC +3

# RESPONSABLE MARKETING COMMERCE

## PROGRAMME

- **CONTRIBUTION À L'ÉLABORATION DE LA STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL** : Veille commerciale - Analyse du marché et relation client - Plan d'action commercial - Étude de cas
- **DÉVELOPPEMENT ET SUIVI DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE** : Outils et actions de prospection commerciale - Négociation - Pilotage de l'activité commerciale - Relation clients
- **ANIMATION DU PROJET DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL** : Gestion de projet - Expérience client - Animation de l'équipe commerciale - Management des hommes et des organisations
- **ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES** : Outils informatique du manager - Initiation RH - Communication et relations professionnelles - PAO (suite Adobe) - Anglais - Business plan financier

## Modalités d'inscription

- Vous êtes titulaire d'un diplôme de niveau BAC +2
- **Admission sur dossier, tests et entretien de motivation** : Le dossier est à télécharger sur notre site. Envoi par mail ou par courrier sur simple demande
- **Formation accessible aux étudiants, salariés, demandeurs d'emploi**
- **Formation en présentiel, accessible en contrat de professionnalisation, en contrat d'apprentissage, en alternance, en formation continue, éligible au CPF.** Accessible par la VAE. Nos équipes restent à votre disposition pour étudier votre projet de formation.

## À l'issue de la formation

- Vous serez diplômé(e) d'un titre de niveau 6 reconnu par l'État, enregistré au RNCP 38131 et certifié sous l'autorité de l'IPAC (enregistrement le 18 octobre 2023)



## Contact

### École des Établières

11 rue du marais  
85300 Challans

[ecole.challans@etablieres.fr](mailto:ecole.challans@etablieres.fr)

[www.etablieres.fr](http://www.etablieres.fr)

0970 808 221 (numéro non surtaxé)



En partenariat avec :



Poursuite d'étude possible : Niveau 7, Manager Opérationnel D'Activités  
Validation de la formation complète ou par blocs de compétence  
Pas de possibilité d'acquiescer des blocs de compétences selon le niveau d'entrée en formation  
Pas d'équivalence. Passerelle possible en début d'année scolaire : Responsable du développement commercial

