

Suivez la formation ...

BAC +2

GESTION COMMERCIALE

**EN PREPARANT LE TITRE :
RESPONSABLE PETITE ET MOYENNE
STRUCTURE**

**POUR ACCÉDER AUX BACHELORS 3
COMMERCE/COMMUNICATION -
ÉVÉNEMENTIEL - GESTION DES RH**



MÉTIERS DES SERVICES

Métiers visés :

- Responsable d'activités commerciales
- Manager de structure
- Responsable Marketing / Commerce
- Conseiller de vente et de services
- Chargé(e) de clientèle
- Manager d'unité commerciale
- Autoentrepreneur en marketing - commerce

NIVEAU ET DURÉE



**FORMATION DE NIVEAU 5 (BAC +2)
DE SEPTEMBRE À JUIN (24 MOIS)
ACCESSIBLE EN ALTERNANCE OU
FORMATION INITIALE**

TAUX DE RÉUSSITE :

Retrouvez tous nos chiffres sur notre site internet.



Pourquoi choisir les Établières ?

- Alternance hebdomadaire 2 jours et 3 jours : 67% de temps en entreprise pour les contrats d'apprentissage
- En formation initiale possible en 1^{ère} année (puis alternance)
- Intervention de professionnels et formateurs
- Effectif limité pour un meilleur accompagnement
- Formation accessible en statut étudiant ou salarié
- Séjour d'études en Europe
- Mise à disposition de GlobalExam



Suivez la formation ...

BAC +2

GESTION COMMERCIALE

PROGRAMME

• MANAGER UNE ÉQUIPE ET UN PROJET COMMERCIAL

Économie sociale et solidaire - Organisation administrative et gestion des processus - Mise en place d'une démarche RSE - Création d'un projet - Droit des sociétés - Système d'information et gestion de la Data

• PILOTER ET GÉRER L'ACTIVITÉ ÉCONOMIQUE DE L'ENTREPRISE

Économie générale - Administration des ventes - Gestion financière - Droit des affaires - Analyse des performances financières - Gestion des risques clients - Initiation à la comptabilité - Tableau de bord et suivi financier - Gestion des coûts de production

• ACCUEILLIR ET CONSEILLER LA CLIENTÈLE

Animation de la relation client et de réseaux - Gestion de la relation client en face à face ou à distance

• METTRE EN ŒUVRE LA STRATÉGIE MARKETING ET COMMERCIALE DE LA STRUCTURE

Développement de clientèle - Marketing stratégique - Webmarketing - Benchmarking - Les réseaux sociaux - Management de l'équipe commerciale

• PROSPECTER ET FIDÉLISER SES CLIENTS BTOC / BTOB

Prospection et négociation - Force et technique de vente - Gestion commerciale et opérationnelle - Négociation, vente et valorisation de la relation client

Modalités d'inscription

- Vous êtes titulaire d'un Bac général, technologique ou professionnel
- Admission sur dossier, tests et entretien de motivation : Le dossier est à télécharger sur notre site. Envoi par mail ou par courrier sur simple demande
- Formation accessible aux étudiants, salariés, demandeurs d'emploi
- Formation en présentiel, accessible en contrat de professionnalisation, en contrat d'apprentissage, en formation continue, éligible au CPF. Non accessible par la VAE. Nos équipes restent à votre disposition pour étudier votre projet de formation.



À l'issue de la formation

Vous serez diplômé d'un titre professionnel de niveau 5 (bac +2) enregistré au RNCP 38575 et pour accéder en 3^e année de Bachelor (titre de niveau 6) en fonction de la spécialisation qui vous intéresse au sein de notre établissement

En partenariat avec :



Vendée Pro
compétences

Contact

École des Établières

11 rue du marais
85300 Challans

ecole.challans@etablieres.fr

www.etablieres.fr

0970 808 221 (numéro non surtaxé)



Poursuite d'études possible : Bachelor 3 RDC : marketing commerce / communication / événementie, Ressources humaines
Validation de la formation complète uniquement
Pas de possibilité d'acquérir des blocs de compétences selon le niveau d'entrée en formation
Pas d'équivalences ou de passerelles possibles



Sup Management

11, rue du Marais

85300 CHALLANS

Tél : 09 70 80 82 21

ecole.challans@etablieres.fr

photo

DOSSIER DE CANDIDATURE

Merci de cocher la formation de votre choix

- ☐ Bac +2 Titre Responsable Petite et Moyenne Structure (RPMS) – Gestion Commerciale et Communication
- ☐ Bac +2 Assistant chef de projets événementiel (ACPE)
- ☐ Initial (en 1^{ère} année) ☐ Alternance
- ☐ BTS Communication
- ☐ Bac +3 Responsable du Développement Commerciale - spécialité Marketing Commerce (RDC)
- ☐ Bac +3 Responsable du Développement Commerciale - spécialité événementiel
- ☐ Bac +3 Responsable Marketing et Communication (RMC)
- ☐ Bac +3 Responsable de Gestion des Ressources Humaines (RGRH) - Option paie
- ☐ Bac +5 MBA – Manager des Ressources Humaines (MRH)
- ☐ Bac +5 MBA – Manager du Développement Commercial (MDC)
- ☐ Bac +5 MBA – Manager du Marketing et de la Communication

Nom : _____ Prénom : _____

Sexe : ☐ Masculin ☐ Féminin

Nationalité : _____

Adresse : _____

Code postal : _____ Ville : _____

Téléphone fixe : _____ Email : _____

Portable : _____ Profil LinkedIn : _____

Date et lieu de naissance : _____

N° de sécurité sociale : | | | | | | | | | | | | | | | |

Situation actuelle / Formation en cours : _____

Situation familiale : ☐ Célibataire ☐ Vie maritale ☐ Séparé(e)-divorcé(e)

Cadre réservé au Centre de formation

Dossier d'inscription :

Reçu le : _____ Frais de gestion de Chèque N° : _____

☐ Complet ☐ Incomplet

dossier (80€) Banque : _____

Admission :

Entretien recrutement le : _____ réalisé par : _____

Décision du responsable pédagogique : _____

Réponse admission le : _____

Statut : ☐ FI ☐ FC ☐ FA

Financement : ☐ France Travail ☐ CPF

☐ OPCO ☐ Personnel ☐ Transition Pro

VOTRE PARCOURS

DIPLÔMES OBTENUS

Intitulé	Année	Établissement/Ville	Niveau

LANGUES ÉTRANGÈRES

Langue	Niveau (courant, moyen, notion)
Anglais : _____	
LV2 : _____	
LV3 : _____	

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Date	Durée	Stages et/ou emplois occupés	Entreprise

PERSONNES A CONTACTER EN CAS D'URGENCE

Nom, Prénom : _____

Adresse : _____

Tél. _____ Tél. professionnel : _____

Profession : _____ Lien de Parenté : _____

Adresse mail : _____

Nom, Prénom : _____

Adresse : _____

Tél. _____ Tél. professionnel : _____

Profession : _____ Lien de parenté : _____

Adresse mail : _____

SITUATION ACTUELLE

☐ Étudiant ☐ Stagiaire ☐ En contrat de professionnalisation ☐ En contrat d'apprentissage*

Diplôme préparé : _____

Nom de l'établissement et adresse (obligatoire) : _____

E-mail de l'établissement : _____

***En cas de contrat d'apprentissage, merci de renseigner le numéro DECA (n° d'enregistrement) :**

☐ Salarié :

Type d'emploi : _____

Nom entreprise : _____

Adresse entreprise : _____

☐ Demandeur d'emploi :

N° identifiant Pôle Emploi : _____

Date d'inscription : _____

Agence Pôle Emploi : _____

Type de rémunération : ☐ RSA ☐ Allocation ☐ Retour Emploi ☐ Allocation spécifique de solidarité ☐ Aucune ☐ Autre : _____

Bénéficiez-vous ou avez-vous bénéficié dans votre parcours scolaire des aménagements suivants :

☐ Aménagement du temps de formation. ☐ Aménagement d'épreuves

☐ Aménagements spécifiques matérielles ☐ Aménagement humain (AVS, ASH...)

Êtes-vous en situation de handicap : ☐ Oui ☐ Non / Avez-vous le statut RQTH : ☐ Oui ☐ Non

Observations / Autres informations (Autres données, précisions personnelles importantes, situation de handicap...) : _____

Pour tous les candidats : Comment avez-vous eu connaissance de cette formation ?

☐ Site internet Etablieres.fr*. ☐ Autre site Internet ☐ Information dans un salon ☐ Presse écrite

☐ Anciens élèves (précisez son nom : _____) ☐ Portes ouvertes

☐ Bouche-à-oreille ☐ CIO, ONISEP ☐ Par la famille ☐ Autres (précisez) : _____

* Si internet, quels mots-clés avez-vous tapé ? _____

Je certifie l'exactitude des informations fournies dans ce dossier.

Nous vous remercions de veillez à bien compléter l'ensemble des informations demandées

A _____ Le _____

Signature

NOTES DIVERSES

PIECES A JOINDRE AU DOSSIER

- ☐ 1 CV à jour
- ☐ 1 lettre de motivation pour suivre la formation choisie (adéquation avec votre parcours, projet professionnel...)
- ☐ 2 photos d'identité de moins de 3 mois (dont une à coller sur la première page du dossier)
- ☐ 1 photocopie de votre carte d'identité recto-verso
- ☐ 1 photocopie de votre attestation d'immatriculation à la sécurité sociale ou de votre carte vitale
- ☐ 1 photocopie votre carte d'étudiant ou certificat de scolarité de l'année en cours si vous êtes actuellement étudiant
- ☐ 1 photocopie du diplôme le plus élevé
- ☐ 1 photocopie de vos relevés de notes de l'année, du diplôme le plus élevé et de votre formation en cours dès que vous en avez possession
- ☐ 1 photocopie de vos bulletins de notes 2024-2025 et 2025-2026 (pour ceux que vous aurez reçus)
- ☐ 1 chèque de **80 Euros** pour frais de gestion de dossier à l'ordre de l'École des Établières Challans. Remboursable uniquement pour les apprentis après signature du contrat avec l'entreprise et l'école.

CONDITIONS D'ADMISSION 2026 – 2027

- Processus d'admission :

- Réception et examen de votre dossier de candidature : le dossier complet, doit-être déposé ou envoyé par courrier à l'adresse suivante : **École des Établières, 11 rue du Marais – 85300 CHALLANS**
- Entretien d'admission : évaluation de l'adéquation entre la formation et le projet professionnel. Validation de la capacité à suivre une formation en alternance et motivation à la recherche d'entreprise d'accueil
- Confirmation d'inscription : le candidat admis est informé dans la semaine qui suit l'entretien.
- Tests de positionnement : évaluations des connaissances, ainsi que de vos capacités de rédaction et d'analyse

Attention : dans le cadre d'un contrat de professionnalisation ou d'apprentissage, la formation est financée par l'OPCO, et l'inscription est définitive à la signature du contrat entre l'entreprise et le candidat salarié.

- Conditions financières (en cas de financement personnel) :

- Financement personnel : Titre certifié 1 et 2 RPMS : 3.790 €* par année / Titre certifié ACPE et BTS Communication : 3.990 €* par année / BAC +3 : 4.990 €* / Bac +5 MBA RH : 6.490 €* par année / Bac +5 MBA MDC : 6.490 €* par année
- Pour une prise en charge totale ou partielle des frais de formation : contactez-nous pour recevoir un devis personnalisé et pour effectuer les demandes de prise en charge de la formation.

Le coût de la formation comprend la totalité des cours dispensés, la première inscription aux examens, la fourniture de documents à usage pédagogique et la cotisation accident du travail. Il est à noter que ces formations n'ouvrent pas droit aux bourses.

Aspects pédagogiques :

Pour suivre l'enseignement dispensé, il est nécessaire de disposer d'un **ordinateur portable personnel** récent (3 ans maximum) sous Windows 10 équipé du pack office (Word – Excel – PPT).

A noter :

Dans le cadre de la formation professionnalisante avec un engagement en entreprise, notre centre de formation vérifie l'adéquation des missions prévues en entreprise afin de les valider au regard du diplôme préparé.

Un échange sera systématiquement établi avec le responsable pédagogique avant le démarrage du contrat.

RGPD : Les données collectées dans le présent document ne feront pas l'objet de transferts hors du territoire de l'Union européenne, ni d'une prise de décision automatisée. Les données sont conservées dans le cadre du suivi de l'apprenant jusqu'à la signature du contrat de formation. Si aucun contrat de formation n'est signé, le Responsable du traitement procédera à la destruction ou au cryptage des données personnelles détenues. Conformément à la réglementation en vigueur, vous pouvez exercer vos droits d'accès, de rectification, de suppression, d'opposition, de limitation, de portabilité de vos données personnelles. Pour exercer ces droits vous pouvez contacter votre centre de formation : ecole.challans@etablieres.fr. Pour toute question sur le traitement de vos données dans ce dispositif, vous pouvez contacter notre DPO, par voie électronique : dpo@etablieres.fr